



Asistencia y Representación en Negocios Internacionales, S.C.

SERVICIO 5

AGENDA DE NEGOCIOS

PUNTO	DESCRIPCIÓN
DEFINICIÓN DEL SERVICIO	La agenda de negocios consiste en realizar citas con posibles clientes o distribuidores de su producto o servicio. El servicio es por día y consta de 4 citas, ordenadas cronológicamente, con los contactos interesados en hacer negocios con su empresa.
VENTAJAS	Ahorro del tiempo al llegar al mercado meta con una agenda ya preestablecida y contactos calificados e interesados en su producto o servicio.
BENEFICIARIOS	Empresa exportadora.
TARIFA	\$12,500 más IVA por Agenda de un día.
GARANTÍA DEL SERVICIO	Nos comprometemos a realizar una agenda de negocios con contactos precalificados e interesados en su producto o servicio. Recibirá nuestra póliza de garantía de "No Sorpresas".
REPORTES Y ENTREGABLES	Agenda de negocios previamente confirmada que incluye: 1 Datos completos del contacto. 2 Descripción detallada del prospecto. 3 Cronograma de las citas, especificando fecha, hora y localización. Todas las citas se realizarán en la oficina del prospecto. 4 Comentarios adicionales proporcionados por los prospectos. 5 Seguimiento de los contactos.
TIEMPO DE ENTREGA	Este servicio requiere un mínimo de 30 días hábiles.
DOCUMENTACIÓN Y FORMATOS	1 Perfil de la empresa: (formato 1) 2 Perfil del Inversionista (formato 2) 3 Solicitud de servicio (formato 3)

VI.1 11/2012