



Algunas de las Soluciones de Transporte que Operamos



Nissan Tsuru



Nissan Caja Seca



Nissan Pick up Redilas



RAM 4000 Caja Refrigerada



RAM 4000 Redilas



Peugeot Manager Turismo 17 pasajeros

¿Quiénes Somos?

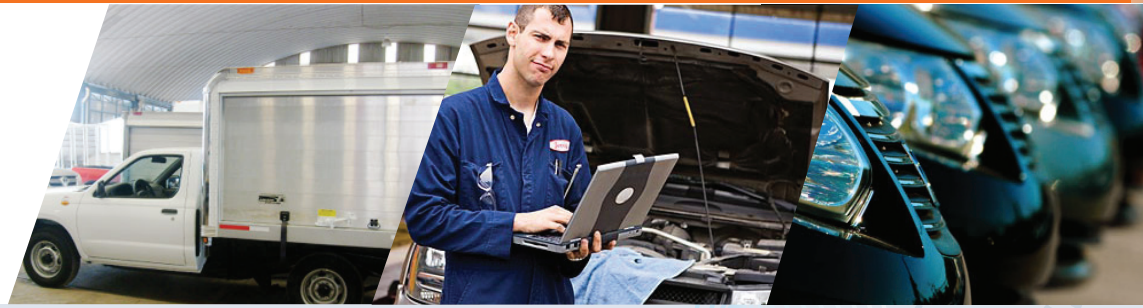
Somos una empresa de outsourcing **ofreciendo un servicio integral en la logística y transporte de carga ligera**. Contribuimos al rendimiento de los clientes, a través de nuestro modelo de renta, el cual les permite el control de su operación de una manera más eficiente. Generamos relaciones sólidas y de largo plazo, con nuestros aliados, basadas en la **calidad de nuestro servicio y excelente trato**.



Nuestra Propuesta de Valor

Permitir a nuestros clientes **aumentar su rendimiento**, ubicando sus recursos económicos en **el capital de trabajo**, tercerizando el servicio de transporte incluyendo la administración y mantenimiento de las unidades, **disminuyendo el tiempo y los recursos de la empresa** destinados a este propósito.





Beneficios de Nuestro Modelo de Renta

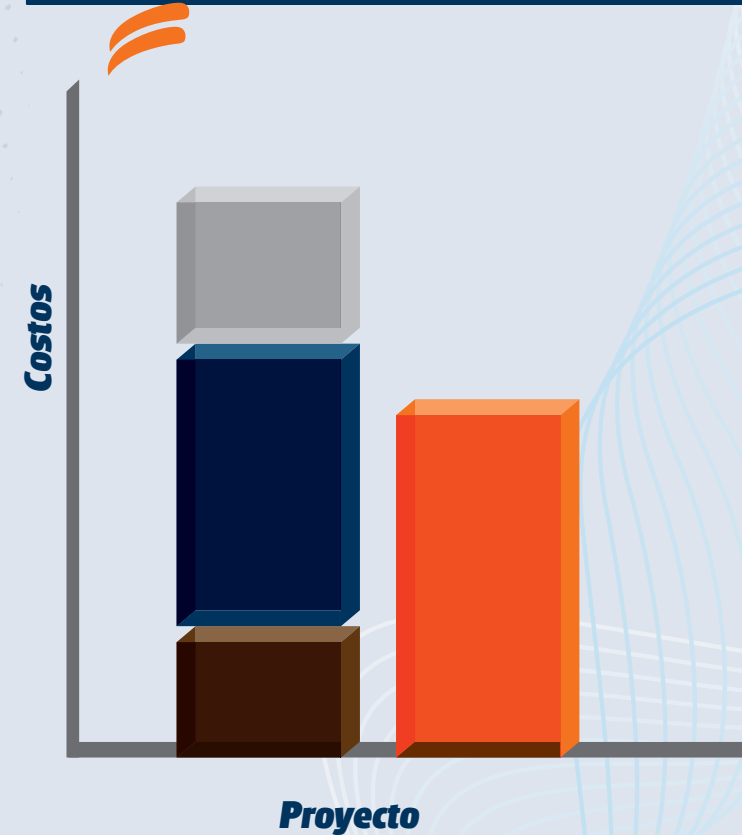
- El alquiler es deducible al 100% del IETU e ISR
- No hay límite en el valor del vehículo a rentar en la deducción de los impuestos mencionados
- No obliga al cliente a la compra del vehículo al término del contrato de renta
- El kilometraje es libre
- Sistemas satelital de ubicación de unidades (GPS) que le permite a nuestro cliente conocer los recorridos y ubicación exacta de sus unidades rentadas
- Modelos recientes en nuestro parque vehicular
- Bitácoras de mantenimiento por unidad
- Mantenimiento preventivo incluido
- Mantenimiento correctivo incluido (aplican restricciones)



Diferencia de Nuestro Modelo contra la Opción de Compra o Arrendamiento

- Ninguno de los 2 modelos clásicos son deducibles en un 100% de inmediato.
- En ambos la empresa se obliga a sumar a sus activos las unidades compradas o arrendadas.
- La empresa distrae recursos importantes en la administración y mantenimiento de las unidades.
- Es necesario comprar más unidades de las requeridas para cubrir la demanda creciente o los picos de demanda, incrementando el gasto de una capacidad instalada NO utilizada.

Análisis Comparativo



- **Costo de Operación**
Mantenimiento preventivo y correctivo, seguro, depreciación y acondicionamiento de la unidad.
- **Arrendamiento Financiero Puro**
Se rentan las unidades y al final pagamos un valor residual alto por unidad. La comisión de apertura y gastos administrativos no se recuperan. Se debe considerar el valor residual al final del periodo.
- **Costos de Administración**
Recurso humano, almacén de refacciones para mantenimiento de unidades y costo de área para mantenimiento.



En el modelo de negocio de **Special Rental**, usted renta unidades de transporte, se olvida de todo y se enfoca en su negocio.

¿Cómo Opera Nuestra Solución?

Special Rental le ofrece al cliente un modelo de renta, que cubre sus épocas de demanda creciente y sus picos de demanda, pagando solamente lo que utiliza. Además, de una garantía de mantenimientos en 24 hrs, los días que el cliente tenga disponible la unidad, y en caso de requerir un tiempo mayor para mantenimientos de más tiempo, coloca una unidad de comodín *. Con este modelo de renta la empresa sólo paga lo que realmente utiliza generando **ahorros superiores al 34%** versus el modelo tradicional de arrendamiento.

*Aplican restricciones.